



**Stramark B.V.**

Zekeringstraat 21

1014 BM Amsterdam

020 71 65 411

[www.stramark.nl](http://www.stramark.nl)

# **Whitepaper**

## **Subsidies voor ambitieuze ondernemers**

## Inleiding

Ben je een ambitieuze ondernemer en op zoek naar financiële ondersteuning voor jouw bedrijfsplannen? De RVO, Rijksdienst voor Ondernemend Nederland, heeft een breed aanbod aan subsidie en financieringsregelingen. Zo kun je met hulp van de overheid bijvoorbeeld eindelijk die exportplannen naar het buitenland realiseren of marktonderzoek verrichten naar een land waar je graag zaken zou willen doen. Doe je al zaken in het buitenland maar ben je hard geraakt door de coronacrisis? Ook dan kan je in aanmerking komen voor een subsidieregeling.

Online Marketing Bureau Stramark helpt ondernemers graag bij dit traject. Het aanvragen van een subsidie kan soms erg lastig zijn. Er moet een hoop getoetst en gecontroleerd worden en bovendien worden er lastige vragen gesteld. Je kunt dus wel wat hulp gebruiken van een ervaren partij bij het verwezenlijken van je dromen of juist bij het redden van je onderneming.

Daarom hebben we deze whitepaper ontwikkeld. Hierin staan we stil bij de meest interessante subsidies voor ambitieuze ondernemers en hoe zij die in samenwerking met Stramark aan kunnen vragen. Lees daarom snel verder!

## Inhoudsopgave

<b>1. Zo kom jij in aanmerking voor financiële regelingen die helpen bij je exportplannen .....</b>	<b>4</b>
<b>2. Subsidies: hoe zit dat nou precies? .....</b>	<b>4</b>
2.1. Subsidie 1: SIB Coachingsvoucher .....	4
Voor wie is deze subsidie?.....	5
Voorwaarden.....	5
2.2. Subsidie 2: Kickstartvoucher .....	6
Voor wie is deze subsidie?.....	6
Voorwaarden.....	6
2.3. Subsidie 3: Voucher Marktentree .....	7
Voor wie is deze subsidie?.....	7
Voorwaarden.....	7
2.4. Subsidie 4: SIB Kennisvoucher.....	8
Voor wie is deze subsidie?.....	8
Voorwaarden.....	8
<b>3. Hoe vraag je één van de subsidies aan .....</b>	<b>9</b>
3.1. Ga naar mijn.rvo.nl.....	9
3.2. Selecteer de gewenste subsidie .....	10
Kickstartvoucher.....	11
Coachingsvoucher .....	13
<b>4. Samenwerken met Online Marketing Bureau Stramark.....</b>	<b>15</b>

## 1. Zo kom jij in aanmerking voor financiële regelingen die helpen bij je exportplannen

Ben je al met jouw bedrijf actief in het buitenland maar is die hard geraakt door de coronacrisis? Of heb je concrete plannen om je business naar het buitenland uit te breiden maar kun je wel wat hulp gebruiken van een adviseur? Zeker in tijden van corona kan het moeilijk zijn om dit ambitieuze idee werkelijkheid te laten worden. Je zou eigenlijk wel wat hulp kunnen gebruiken, vooral op financieel vlak. Gelukkig is er veel meer mogelijk dan de meeste ondernemers weten. Vanuit de overheid worden er verschillende subsidies verstrekt die ondernemers kunnen gebruiken om hun exportplannen kracht bij te zetten. Welke subsidies dat zijn en hoe je daarvoor in aanmerking komt leggen we graag aan je uit!

## 2. Subsidies: hoe zit dat nou precies?

De coronacrisis heeft ervoor gezorgd dat bedrijven iedere hulp waar zij aanspraak op kunnen maken, ook daadwerkelijk moeten benutten om overeind te blijven. Dan is het wel zo handig om op de hoogte te zijn van de verschillende subsidies die de overheid beschikbaar stelt voor ondernemers.

Het zit zo: er bestaan verschillende financiële regelingen voor ondernemers die starten, innoveren, verduurzamen of internationaal ondernemen. Vanuit de EU en Nederlandse ministeries worden hiervoor verschillende subsidies, financieringen en garantstellingen uitgegeven. De Rijksdienst voor Ondernemend Nederland kan er hier een groot aantal van uitgeven, waaronder de volgende vier:

1. SIB Coachingsvoucher
2. Kickstartvoucher
3. Voucher Marktentree
4. Kennisvoucher

In deze whitepaper staan we stil bij bovenstaande subsidies. Hieronder lees je wat je per subsidie kunt verwachten.

### 2.1. Subsidie 1: SIB Coachingsvoucher

Ben je een mkb-ondernemer met weinig ervaring op het gebied van zakendoen op buitenlandse markten? Maar is het wel je droom om hier tijd en energie in te investeren? Dan is de voucher individuele coaching (coachingsvoucher) van de regeling Starters International Business (SIB) iets voor jou. Met deze voucher krijg je namelijk korting op persoonlijke begeleiding.

De SIB Coachingsvoucher is een online voucher waarmee je zelf een externe adviseur/coach kunt aanstellen en betalen. De voucherwaarde bedraagt € 2.500, exclusief 21% btw.

[Lees hier meer over de SIB Coachingsvoucher.](#)

## Voor wie is deze subsidie?

De SIB Coachingsvoucher is voor ondernemers die nog weinig of geen ervaring hebben met zakendoen in het buitenland. Deze ondernemers kunnen wel wat begeleiding gebruiken om dit te verwezenlijken en direct een goede start te maken. Je komt in aanmerking voor de SIB Coachingsvoucher als je:

- een Nederlandse mkb-ondernemer bent.

## Voorwaarden

De SIB Coachingsvoucher wordt ingezet voor 3 tot 5 gesprekken met een coach. Hij of zij geeft jou de handvatten om zaken te doen in het buitenland. Je werkt samen aan een actieplan voor een bedrijfsstrategie. Hierbij werk je de volgende stappen uit:

- Kansen zoeken: welk land is een logische vervolgstap?
- Marktinformatie verkrijgen: hoe interessant is het gekozen land?
- Intern onderzoek doen: wat is er nodig om succesvol te worden in het doelland?

Elke mkb-ondernemer kan één voucher voor persoonlijke coaching aanvragen. Je bedrijf moet wel aan een aantal voorwaarden voldoen, evenals de coach en zijn of haar organisatie. Deze worden hieronder toegelicht.

### Ondernemer

Voor ondernemers gelden de volgende voorwaarden:

- Vorig jaar ging niet meer dan 25% van alle verkopen van jouw onderneming naar het buitenland, óf je bedrijf staat nog geen 5 jaar ingeschreven bij de KVK.
- Jouw mkb-onderneming, of groep of fiscale eenheid waar de mkb-onderneming deel van uitmaakt, heeft niet eerder een coachingsvoucher ontvangen.
- Ontvangt jouw bedrijf de-minimissteun? Of hoort je bedrijf bij een groep die deze steun krijgt? Dan mag de de-minimissteun in dit jaar en de 2 belastingjaren hiervoor maximaal € 200.000 zijn. Voor onderstaande sectoren geldt een andere grens:
  - Voor wegvervoer geldt maximaal € 100.000.
  - Voor visserij geldt maximaal € 30.000.
  - Voor landbouwproductie geldt maximaal € 15.000.

### Organisatie

De organisatie waar de coach werkzaam is moet aan de volgende eisen voldoen:

- de organisatie adviseert mkb-ondernemingen die goederen of diensten aanbieden in het buitenland;
- en adviseert breed over internationaal ondernemen, en is op meer gericht dan alleen een land, regio, werelddeel of een groep van landen.

### Coach

De externe specialist moet aan enkele eisen voldoen. Hij of zij:

- heeft tenminste hbo werk- en denkniveau;
- heeft zelf minstens 3 jaar ervaring met exportactiviteiten in een onderneming die internationaal actief is;
- adviseert en begeleidt al minstens 3 jaar mkb-ondernemingen bij internationaal ondernemen en export.

## 2.2. Subsidie 2: Kickstartvoucher

Ben je al internationaal actief en zijn je internationale activiteiten geraakt door de coronacrisis? Gelukkig kun je dan beroep doen op de online Kickstartvoucher! Met deze voucher krijg je maar liefst 80% korting op het inhuren van een zelfgekozen externe adviseur. De voucher dekt tot wel € 2.500,- van de kosten, exclusief btw.

Met de Kickstartvoucher ben je in de gelegenheid om samen met de ingehuurde adviseur aan de slag te gaan om de gevolgen van de coronacrisis voor jouw bedrijf te beperken. Dat kan bijvoorbeeld het verleggen van de leveranciersketen zijn of het opstellen van een (online) marketingplan. Ook is deze voucher inzetbaar om onderzoek te doen naar nieuwe (digitale) verdienmodellen.

Kortom: met de Kickstartvoucher ben je in de gelegenheid om gebruik te maken van externe expertise, om zo jouw bedrijf weer de juiste richting op te krijgen.

[Lees hier meer over de Kickstartvoucher.](#)

### Voor wie is deze subsidie?

De Kickstartvoucher is een extra steuntje in de rug voor ondernemers die al actief zijn in het buitenland maar (hard) geraakt zijn door de coronacrisis. Met deze subsidie kunnen zij een externe adviseur inhuren om de gevolgen van de coronacrisis voor hun bedrijf in het buitenland te beperken. Ondernemers kunnen de Kickstartvoucher aanvragen wanneer zij:

- een Nederlandse mkb-ondernemer zijn;
- en ze al actief zijn in het buitenland en zijn/haar buitenlandse activiteiten geraakt zijn door de coronacrisis.

### Voorwaarden

De Kickstartvoucher kan voor de volgende zaken gebruikt worden:

1. het verbeteren van internationale productie, leveranciersketens en/of logistieke processen;
2. het opstellen van een nieuw internationaal sales- en marketingplan;
3. het onderzoeken van nieuwe internationale verdienmodellen, bijvoorbeeld digitalisering;
4. de organisatie rondom geldzaken en procesbeheer op afstand.

Per onderneming wordt er één Kickstartvoucher verstrekt. Wanneer de mkb-onderneming tot een groep behoort dan telt dit maximum voor de hele groep. Je kunt deze voucher dus niet meerdere keren aanvragen binnen dezelfde groep.

Ook de externe deskundige moet aan een aantal voorwaarden voldoen. Hij of zij:

- heeft tenminste hbo denk- en werkniveau;
- werkt bij of voor een adviesonderneming met een internationaal netwerk;
- adviseert of begeleidt al 3 of meer jaar mkb-ondernemingen op het terrein van internationaal ondernemen;
- heeft recente ervaring of kennis, gerelateerd aan het doel van de aanvraag.

## 2.3. Subsidie 3: Voucher Marktentree

Heb je een specifiek land ontdekt waar je mogelijkheden ziet voor jouw producten en/of diensten? En ben je op zoek naar een ervaren expert die jou kan helpen bij het betreden van deze compleet nieuwe markt? In dat geval kun je in aanmerking komen voor de Voucher Marktentree van de regeling Starters International Business (SIB).

Met de Voucher Marktentree krijg je korting op het inhuren van een externe adviseur. Het is een online voucher waarmee je een adviseur kunt betalen die je helemaal zelf gekozen hebt. Na aflevering van het eindrapport van de adviseur wisselt hij of zij deze digitaal in. De voucher is een tegemoetkoming van 50% in de kosten tot een maximum € 2.500,- exclusief btw.

[Lees hier meer over de Voucher Marktentree.](#)

### Voor wie is deze subsidie?

De SIB Voucher Marktentree is bedacht om ondernemers te helpen bij het betreden van een nieuwe, buitenlandse, markt. De subsidie is voor ondernemers die uit willen breiden naar een nieuwe markt maar hier begeleiding bij nodig hebben van een externe deskundige. Je komt in aanmerking voor de Voucher Marktentree wanneer je:

- een Nederlandse mkb-ondernemer bent;
- en je reeds informatie hebt verzameld over een bepaalde buitenlandse markt.

### Voorwaarden

De Voucher Marktentree wordt één keer per twee jaar verstrekt. Bovendien mag je de voucher eenmaal voor hetzelfde doelland gebruiken. Daarnaast moet de ingehuurde specialist aan enkele eisen voldoen. Hij of zij:

- heeft hbo/wo werk- en denkniveau;
- heeft recente sectorexpertise of -kennis gerelateerd aan het doel van de aanvraag;
- heeft ook een relevant netwerk in het doelland;
- werkt bij een organisatie die dienstverlening aanbiedt in het doelland.

De Voucher Marktentree kan voor een aantal zaken ingezet worden:

1. introductie bij lokale netwerken en haar experts;
2. onderhoud van contacten;
3. hulp bij een mogelijke vestiging in het doelland.

## 2.4. Subsidie 4: SIB Kennisvoucher

Voor mkb-ondernemers die op een duurzame wijze uit willen breiden naar het buitenland is er de Kennisvoucher van de regeling Starters International Business (SIB). Met deze voucher kun je korting krijgen op het inhuren van een externe adviseur die jou kan begeleiden bij het verwezenlijken van je internationale groeiplannen.

De Kennisvoucher dekt voor 50% de kosten van de ingehuurde expert en deze bedragen maximaal € 2.500,- exclusief btw. De SIB Kennisvoucher kan voor de volgende zaken ingezet worden:

1. advies op internationaal juridisch en fiscaal gebied;
2. het laten opstellen van een marktonderzoeksrapport;
3. het volgen van een training om je kennis over internationaal ondernemen te vergroten.

[Lees hier meer over de SIB Kennisvoucher.](#)

### Voor wie is deze subsidie?

Deze subsidie is voor ondernemers die nog niet exporteren maar dit wel van plan zijn. Ze hebben niet de juiste of voldoende kennis in huis om dit uit te voeren en hebben daarvoor een externe deskundige nodig. Je kunt de SIB Kennisvoucher aanvragen als je:

- een Nederlandse mkb-ondernemer bent;
- (enige) internationale ervaring hebt;
- en reeds informatie hebt verzameld over een buitenlandse markt, waar je nog niet actief bent.

### Voorwaarden

De RVO verstrekt de SIB Kennisvoucher eenmaal per twee jaar. Bovendien kun je per doelland maar één keer gebruikmaken van de voucher. Je kunt deze dus niet meerdere malen voor hetzelfde land aanvragen. Valt jouw onderneming onder een groep? Dan geldt de voucher voor die hele groep.

De kennisvoucher kan voor een aantal onderdelen ingezet worden:

1. Advies van een juridisch of fiscaal adviseur.
2. Een rapport op maat over een specifieke markt/sectorcombinatie.
3. Het volgen van een meerdaagse modulaire training.

Bovendien moet de ingehuurde specialist aan een aantal eisen voldoen:

#### Onderdeel 1

- hbo werk- en denkniveau;
- de adviseur werkt bij een adviesonderneming met juridische en/of fiscale kennis;
- en heeft minstens 3 jaar ervaring met juridisch en/of fiscaal advies op het gebied van internationaal ondernemen.

#### Onderdeel 2

- hbo werk- en denkniveau;
- de adviseur heeft advieservaring met het doelland;
- en heeft een netwerk in het doelland voor het uitvoeren van het onderzoek.



### Onderdeel 3

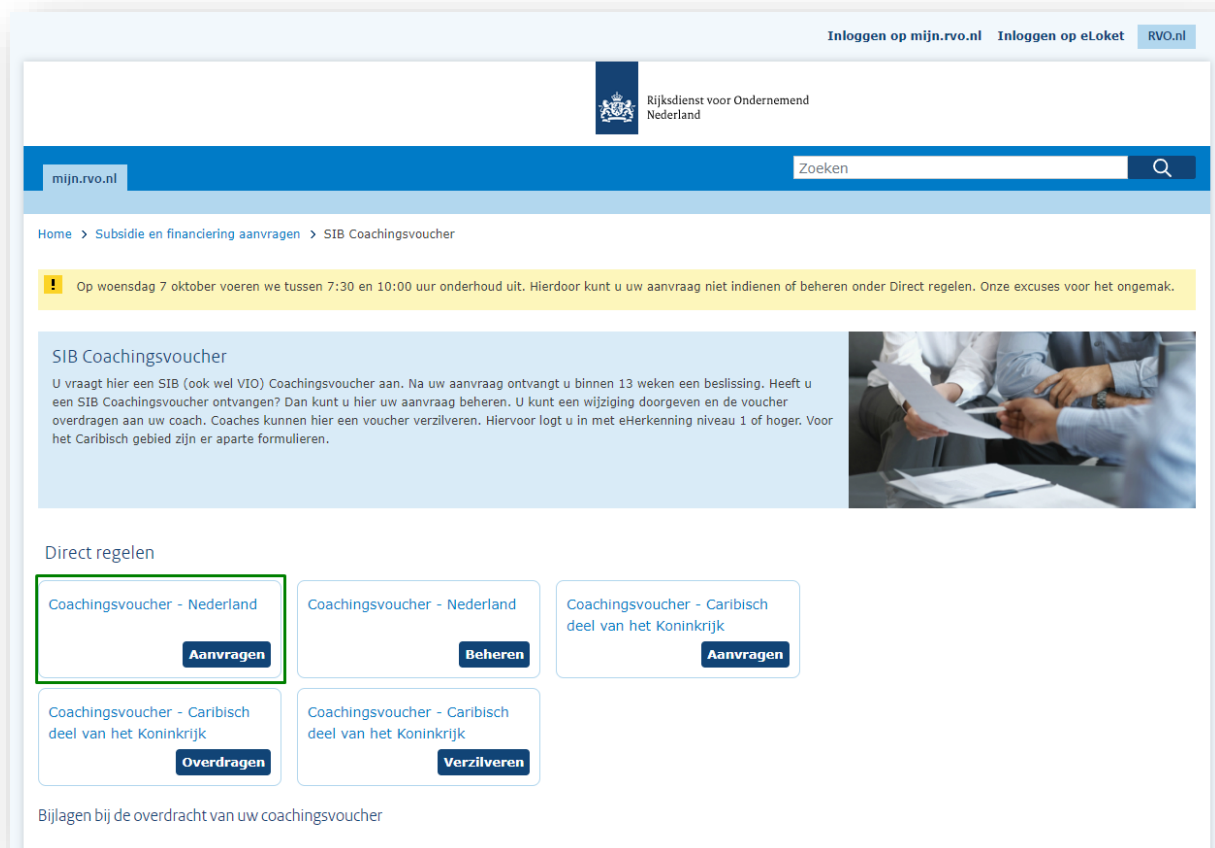
- hbo werk- en denkniveau;
- de adviseur heeft recente expertise of kennis gerelateerd aan het doel van de aanvraag en het doelland;
- en geeft de training namens een instelling/partij die een kwaliteitskeurmerk heeft voor het geven van opleidingen, zoals Cedeo.

## 3. Hoe vraag je één van de subsidies aan

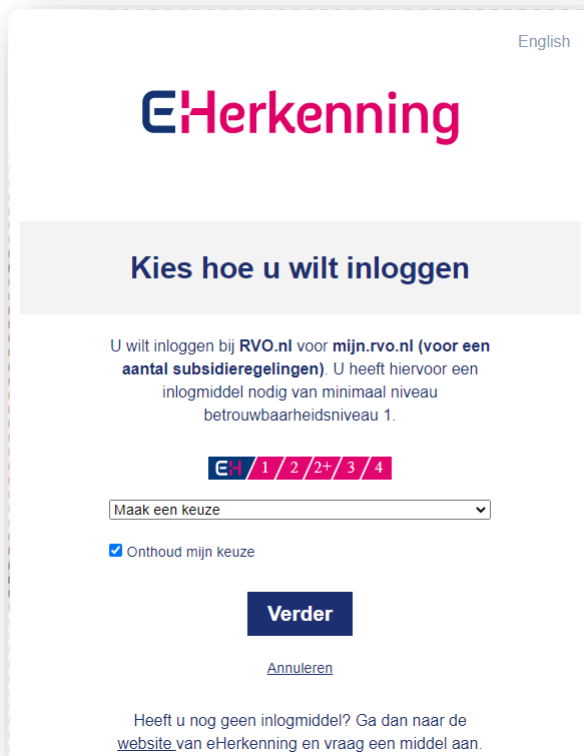
Het aanvragen van één van de genoemde subsidies is eenvoudiger dan je misschien denkt. Door onderstaande stappen op te volgen kun je het snel voor elkaar krijgen!

### 3.1. Ga naar mijn.rvo.nl

De eerste stap is het bezoeken van de website van het RVO. Selecteer één van de gewenste vouchers en log daarna in met e-herkenning.

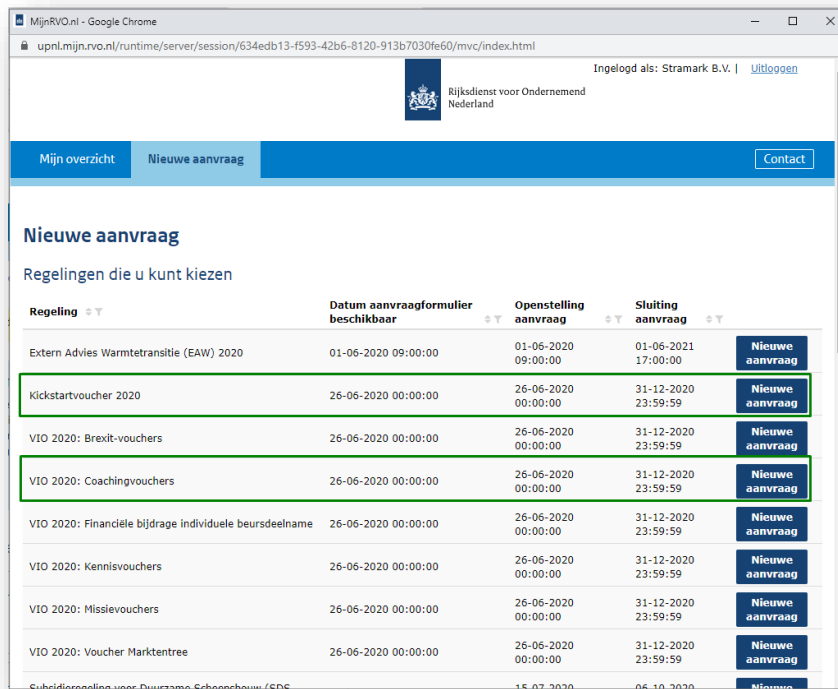


The screenshot shows the 'mijn.rvo.nl' website interface. At the top right, there are links for 'Inloggen op mijn.rvo.nl', 'Inloggen op eLoket', and 'RVO.nl'. The main header features the RVO logo and the text 'Rijksdienst voor Ondernemend Nederland'. Below the header is a search bar with the text 'Zoeken' and a magnifying glass icon. The breadcrumb trail reads 'Home > Subsidie en financiering aanvragen > SIB Coachingsvoucher'. A yellow warning banner states: 'Op woensdag 7 oktober voeren we tussen 7:30 en 10:00 uur onderhoud uit. Hierdoor kunt u uw aanvraag niet indienen of beheren onder Direct regelen. Onze excuses voor het ongemak.' The main content area is titled 'SIB Coachingsvoucher' and contains a paragraph: 'U vraagt hier een SIB (ook wel VIO) Coachingsvoucher aan. Na uw aanvraag ontvangt u binnen 13 weken een beslissing. Heeft u een SIB Coachingsvoucher ontvangen? Dan kunt u hier uw aanvraag beheren. U kunt een wijziging doorgeven en de voucher overdragen aan uw coach. Coaches kunnen hier een voucher verzilveren. Hiervoor logt u in met eHerkenning niveau 1 of hoger. Voor het Caribisch gebied zijn er aparte formulieren.' To the right of this text is an image of people in business attire reviewing documents. Below the text, under the heading 'Direct regelen', there are five buttons arranged in a grid: 'Aanvragen' (highlighted with a green border), 'Beheren', 'Aanvragen', 'Overdragen', and 'Verzilveren'. At the bottom, there is a link: 'Bijlagen bij de overdracht van uw coachingsvoucher'.



### 3.2. Selecteer de gewenste subsidie

Enmaal ingelogd kun je een nieuwe aanvraag indienen en de door jou gewenste subsidie aanvragen.



In de whitepaper werken we 2 van de 4 subsidies verder uit.

## Kickstartvoucher

Wanneer je de Kickstartvoucher aan wilt vragen dien je een aantal gegevens in te vullen. In onderstaande screenshots hebben wij die stappen verder uitgewerkt.

### Stap 1

In de eerste stap moet je aan kunnen tonen dat je in aanmerking komt voor de subsidie. Geef op onderstaande vragen een 'ja' als antwoord. De antwoorden zullen later nog getoetst worden.

**Kom ik in aanmerking?**

Is uw organisatie een mkb-onderneming? *	<input type="text" value="Ja"/>	<input style="background-color: yellow; border: 1px solid black; padding: 2px 5px; font-size: 12px; font-weight: bold; color: black; border-radius: 3px; vertical-align: middle;" type="button" value="?"/>
Heeft u bestaande economische bedrijfsactiviteiten in het buitenland die door de coronacrisis negatief geraakt worden? *	<input type="text" value="Ja"/>	<input style="background-color: yellow; border: 1px solid black; padding: 2px 5px; font-size: 12px; font-weight: bold; color: black; border-radius: 3px; vertical-align: middle;" type="button" value="?"/>
<b>Alleen als u bestaande economische bedrijfsactiviteiten in het buitenland heeft die door de coronacrisis negatief geraakt worden komt u in aanmerking voor een Kickstartvoucher.</b>		
Voor uw organisatie is geen verzoek tot surseance van betaling, tot faillissement, of tot het van toepassing verklaren van de schuldsaneringsregeling ingediend. Klopt dat? *	<input type="text" value="Ja"/>	<input style="background-color: yellow; border: 1px solid black; padding: 2px 5px; font-size: 12px; font-weight: bold; color: black; border-radius: 3px; vertical-align: middle;" type="button" value="?"/>
U (of de groep of fiscale eenheid waartoe uw onderneming behoort) heeft nog géén Kickstartvoucher ontvangen. Klopt dat? *	<input type="text" value="Ja"/>	<input style="background-color: yellow; border: 1px solid black; padding: 2px 5px; font-size: 12px; font-weight: bold; color: black; border-radius: 3px; vertical-align: middle;" type="button" value="?"/>

### Stap 2

In deze stap moet je meer gegevens verstrekken over jouw bedrijf. Geef duidelijk aan waarom je de subsidie aan wilt vragen en in welke landen je al actief bent.

**Zaakgegevens**

Vul hieronder de gegevens in die betrekking hebben op uw aanvraag.

Geef uw aanvraag zelf een toepasselijke naam of titel *	<input type="text"/>
Wat is de reden dat u deze Kickstartvoucher wilt aanvragen? Licht ook toe welke internationale bedrijfsactiviteiten precies zijn geraakt door de coronacrisis. *	<input type="text"/>
In welk(e) land(en) komt het probleem voor waarvoor u de Kickstartvoucher aanvraagt? *	<input type="text"/>

### Stap 3

Tot slot vul je de kosten in voor de ingehuurde deskundige. Dit kan ingevuld worden tot een maximaal bedrag van € 2.500,-. Voeg bij deze stap ook zijn/haar offerte toe.

#### Kosten voor inhuur

De voucher geeft aanspraak op een vergoeding van maximaal 80% van de werkelijke kosten tot ten hoogste € 2.500 excl. btw.

Wat zijn de totale kosten (excl. btw) voor de inhuur van een externe deskundige voor advies en begeleiding?

Kostensoort	Opgegeven kosten
Totaalkosten	€ <input type="text"/>

#### Gespecificeerde Offerte

De offerte mag niet ouder zijn dan 1 maand op moment van indiening. In de offerte dienen de werkzaamheden van de adviseur te worden gespecificeerd. Per onderdeel moet worden aangegeven om welk bedrag het gaat.

Documentsoort	Toegevoegde documenten
Gespecificeerde offerte(s) externe deskundige *	U heeft nog geen document toegevoegd van dit type. <a href="#">+ Bestand toevoegen...</a> <small>Maximale bestandsgrootte is: 100.00 MB / Toegestane extensies zijn: doc, docx, pdf, xls, xlsx, jpg, gif, bmp, png, ppt, pptx</small>

### Stap 4

De aanvraag is klaar en kan ingediend worden!

## Coachingsvoucher

Het aanvragen van de Coachingsvoucher vraagt om meer uitleg. Om je op de goede weg te helpen hebben wij die uitgewerkt.

### Stap 1

In deze stap vul je informatie in over het bedrijf en de deskundige die je in wilt huren. Hieronder hebben wij beschreven wat de aanvrager hier dient in te vullen. Dit kun je kopiëren en plakken in onderstaande velden.

Geef een beschrijving van de organisatie en de ervaringen van de organisatie met het adviseren van exporterende MKBondernemingen (regiooverstijgend) *	<p>Stramark is een online marketing bureau dat MKB bedrijven helpt met het <b>vermarkten</b> van producten en diensten in Nederland en daarbuiten. Ze helpen met Google, Facebook, <b>LinkedIn</b>, online marketing diensten.</p> <p>Ze doen dit voor sommige bedrijven van A tot Z. Dus marktbenadering, strategie en de uitvoering. Sommige bedrijven gaan alleen naar Nederlandstalige België, andere nemen een groot deel van west en zuid Europa en sommigen streven naar wereldwijde verkoop.</p>
Beschrijf de kennis, expertise en praktijkervaring van de adviseur(s) op het terrein van export *	<p>Online Marketing Bureau Stramark werkt met verschillende MKB ondernemers help bij het promoten en verkopen van producten en diensten in het buitenland.</p> <p>o.a.</p> <p><a href="https://www.blumenzwiebelInversand.de/">https://www.blumenzwiebelInversand.de/</a></p> <p><a href="https://www.texelana.de/">https://www.texelana.de/</a></p> <p><a href="https://www.taxibutler.com/">https://www.taxibutler.com/</a></p> <p><a href="https://www.companywebcast.com/">https://www.companywebcast.com/</a></p> <p>Meer uitleg voor o.a. Duitsland</p> <p><a href="https://www.stramark.nl/online-marketing-bureau-duitsland/">https://www.stramark.nl/online-marketing-bureau-duitsland/</a></p>
Beschrijf de ervaring van de adviseur(s) met individuele advisering en/of coaching van MKB-ondernemingen op het terrein van internationaal ondernemen en export *	<p>Voor groot aantal klanten producten en diensten verkocht wereldwijd. Voor bloembollenkopen.nl verkoop in 17 Europese landen. Voor Taxibutler &amp; Sendsteps wereldwijd. <b>Texelana</b> specifiek Duitsland.</p> <p>Met name kennis over communicatie, marketing van websites <b>dmy</b> SEA, SEO, Copy, USP's, online marketing strategie, online marketing uitvoering, en <b>marktspecifieke</b> aanpak. (Marketing) AVG en Privacy wetgeving en technische implementatie in de website.</p>
Is deze adviseur al voor individuele coaching aangemerkt door RVO.nl? *	<input type="text" value="Nee"/>

Geef een beschrijving van de organisatie en de ervaringen van de organisatie met het adviseren van exporterende MKBondernemingen (regiooverstijgend) \*

Stramark is een online marketing bureau dat MKB bedrijven helpt met het vermarkten van producten en diensten in Nederland en daarbuiten. Ze helpen met Google, Facebook, LinkedIn en andere online marketing diensten.

Ze doen dit voor sommige bedrijven van A tot Z. Dus marktbenadering, strategie en de uitvoering. Sommige bedrijven doen alleen zaken in Nederland en België, terwijl anderen in een groot deel van west en zuid Europa zaken doen. Sommigen streven zelfs naar wereldwijde verkoop.

Beschrijf de kennis, expertise en praktijkervaring van de adviseur(s) op het terrein van export \*

Online Marketing Bureau Stramark werkt met verschillende MKB ondernemers bij het promoten en verkopen van producten en diensten in het buitenland. Denk aan:

- <https://www.blumenzwiebelInversand.de/>
- <https://www.texelana.de/>
- <https://www.taxibutler.com/>
- <https://www.companywebcast.com/>

Meer uitleg voor o.a. Duitsland: <https://www.stramark.nl/online-marketing-bureau-duitsland/>

Beschrijf de ervaring van de adviseur(s) met individuele advisering en/of coaching van MKB-ondernemingen op het terrein van internationaal ondernemen en export \*

Voor een groot aantal klanten heeft Stramark een adviserende rol gespeeld bij het wereldwijd verkopen van producten en diensten. Voor bloembollenkopen.nl hebben zij een rol gespeeld in de verkoop van producten in 17 Europese landen. Voor Taxibutler & Sendsteps wereldwijd. Texelana specifiek Duitsland.

Stramark heeft met name kennis over communicatie, marketing van websites d.m.v. SEA, SEO, copywriting, USP's, online marketing strategie, online marketing uitvoering, en marktspecifieke aanpak. Tot slot behoren (Marketing) AVG en Privacy wetgeving en technische implementatie in de website tot hun kennisgebieden.

## Stap 2

In deze stap vul je de persoonlijke gegevens van de deskundige naar keuze in. Zie in onderstaand screenshot wat je dient in te vullen.

Contactpersoon Externe deskundige	
Voorletter(s) *	J.A.M.
Tussenvoegsel(s)	van
Achternaam *	Schip
Geslacht *	Man
Telefoonnummer	0203080030
Mobielfnummer	0623647485
E-mailadres *	hvanschip@stramark.nl
U ontvangt over deze zaak altijd digitaal bericht van ons.	Ik ga ermee akkoord dat RVO berichten over deze zaak plaatst in mijn digitaal dossier en mij een e-mail stuurt over een statuswijziging. Ook verklaar ik dat ik voldoende bereikbaar ben via e-mail en via mijn digitaal dossier.
Wat is de naam (URL) van de website van de externe deskundige?	https://www.stramark.nl/
Waarom heeft u voor de betreffende externe deskundige gekozen? *	De getoonde kennis van de markt en de gepresenteerde cases. Verder de kennis en ervaring van Hans zijn carrière.
Welke relevante ervaring of kennis kan deze externe deskundige voor u inzetten? (gerelateerd aan het doel van de aanvraag) *	Hij kent de markt, hij weet hoe hij de digitale middelen optimaal kan inzetten..

## Stap 3

De aanvraag is klaar en kan nu ingediend worden!

## 4. Samenwerken met Online Marketing Bureau Stramark

Stramark is een online marketing bureau dat mkb-bedrijven helpt met het vermarkten van producten en diensten in Nederland en over de grens, zoals in [Duitsland](#). Dat doen wij met online marketing diensten op platformen/kanalen Google, Facebook en LinkedIn. [SEO](#) en [SEA](#) hebben daarbij onze focus.

Online Marketing Bureau Stramark helpt bedrijven van A tot Z. Dat betekent dat we ondersteunen bij het bepalen van de marktbenadering, het uitwerken van een ijzersterke strategie en de uitvoering daarvan. Sommige van [onze klanten](#) richten zich louter op Nederlandstalige gebieden (Nederland en België), terwijl we ook ondernemers helpen die in een groot deel van West- en Zuid-Europa zaken doen. Sommigen daarvan streven zelfs naar wereldwijde verkoop van hun producten en diensten.

Heb jij behoefte aan een partner die ervaring heeft in het buitenland? Wacht dan niet langer en leg jouw ideeën voor aan de [specialisten van Stramark](#). Samen kunnen we jouw exportplannen werkelijkheid maken.